

Jesteśmy wiodącym producentem okien, drzwi, rolet i bram w Europie, cieszącym się uznaną marką i wysoką jakością produkowanych wyrobów. Obecnie poszukujemy osób na stanowisko:

Przedstawiciele handlowych na Włochy, Niemcy, Austrię i Francję

Zakres obowiązków:

- aktywne pozyskiwanie nowych Klientów,
- rozwijanie sieci sprzedaży na wybranym rynku,
- budowanie i utrzymywanie relacji z Klientami,
- obsługa Klientów zgodnie ze standardami firmy,
- szkolenie Klientów w zakresie oferty sprzedażowej i posprzedażowej,
- realizacja i koordynacja działań w zakresie wsparcia sprzedaży,
- promocja i budowanie silnej pozycji firmy i jej produktów na rynku,
- przygotowywanie ofert handlowych i prezentacji dla klientów,
- współpraca z innymi działami firmy zaangażowanymi w proces realizacji zamówień,
- prowadzenie dokumentacji handlowej zgodnie z obowiązującymi procedurami.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres e-mail:
hr@drutex.com.pl lub składanie aplikacji bezpośrednio w dziale HR
w siedzibie firmy w **Bytowie, ul. Lęborska 31**.

Uprzejmie informujemy, iż zastrzegamy sobie prawo do kontaktujedynie
z wybranymi osobami.

Wymagania:

- znajomość języka włoskiego lub niemieckiego lub francuskiego,
- 2-letnie doświadczenie w pracy na stanowisku przedstawiciela handlowego w branży stolarki okienno-drzwiowej na wybranym rynku,
- dyspozycyjność, gotowość do wyjazdów służbowych,
- samodzielność i proaktywne podejście do pracy,
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów z Klientami,
- bardzo dobra organizacja pracy i umiejętność zarządzania czasem,
- znajomość pakietu MS Office,
- prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- stabilną pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej w Europie,
- dostęp do najnowszych technologii i rozwiązań produktowych,
- narzędzia pracy, takie jak: samochód, laptop, telefon,
- ambitne i samodzielne stanowisko pracy,
- bardzo atrakcyjny system wynagradzania,
- kompleksowe szkolenie branżowe/produktowe.